

LIDERAZGO

*“Si tus acciones inspiran a otros a soñar más, aprender más, hacer más y convertirse en algo más, **entonces eres un líder**”. - John Quincy Adams.*

Tomar el liderazgo como una herramienta es posible y es algo que todos pueden lograr siempre y cuando estén dispuestos a ser auténticos líderes y pagar el precio por ello.

El liderazgo debe de lograr una profunda transformación de quien lo ejerce, pero también de quienes son liderados, por ello el líder debe entenderse como un agente de cambio y transformación social. Alguien que haga la diferencia, que demuestre que es posible crecer pero que lo haga desde los hechos y no desde las palabras, que su acción sea la inspiración de la acción de los otros miembros de una organización.

CONTENIDO

- ✓ **CONCEPTO INTEGRAL DE LIDERAZGO.**
- ✓ **COMPETENCIAS DEL LÍDER.**
- ✓ **DIAGNÓSTICO PERSONAL E IDENTIFICACIÓN DE FORTALEZAS Y DEBILIDADES.**
- ✓ **LIDERAZGO EN EL EQUIPO, TÉCNICAS PARA APLICAR.**
- ✓ **INFLUENCIA, VALORES, I. E., MOTIVACIÓN, INSPIRACIÓN Y CARÁCTER.**
- ✓ **VISIÓN Y MISIÓN DEL LÍDER.**
- ✓ **ESTRATEGIAS PARA DESARROLLAR Y FORTALECER EL LIDERAZGO.**
- ✓ **PORQUÉ Y PARA QUÉ SER LÍDER.**
- ✓ **EL COMPROMISO DE UN LÍDER.**

Curso de Liderazgo:

Duración: 8 Horas.

Inversión: \$890.00 (Precios especiales a empresas y organizaciones).

Modalidad: En línea, Presencial, Mixto y/o Video.

Objetivos

Al finalizar el curso el líder se reconocerá como tal, actuará y construirá sinergia en todos los ámbitos de su vida, será capaz de conducir y llevar a buen puerto a sus seguidores.

Entre otros beneficios recibirás las herramientas para convertirte en el líder ejemplar para dirigir tu vida e inspirar la de muchos más.

Dirigido a:

- Cualquier persona que aspire a dirigir una organización y convertirla en una de clase mundial, lograr atraer y persuadir, consolidar y ampliar el número de seguidores y sobre todo ser parte de la gran transformación social.
- Todas las personas que desean obtener un mayor crecimiento personal y profesional, fortalecer su relación consigo mismas, en primer término, con los demás, y desarrollar sus capacidades en el entorno personal y laboral.
- Profesionales de Recursos Humanos que aspiren a lograr un crecimiento exponencial, profundizar sus conocimientos y mejorar su comunicación y relación en su universo de trabajo y en todas las esferas de su vida.
- Ejecutivos, mandos medios y superiores, líderes de las organizaciones.
- Agentes de ventas que deseen subir de nivel y lograr una efectiva persuasión.
- Profesionales independientes que busquen potenciar sus habilidades.